



İŞ PLANI HAZIRLAMA YAKLAŞIMLARI

İş planına gerek duyuyorsanız bunları hazırlamakla ilgili üç ana yaklaşım vardır:

1. **Kendiniz hazırlarsınız.** Bu konuda özel tecrübeniz vardır veya iş planının nasıl hazırlanacağını öğrenmek için internet sitelerini araştırır, kitaplar okursunuz.
2. **Planı sizin için hazırlamak üzere ucuz bir iş planı danışmanına başvurursunuz.** Sorumluluk müşteriye aittir! Ne ödediyseniz karşılığını alırsınız.
3. **Planı sizin için hazırlayacak deneyimli bir iş planı danışmanından yararlanırsınız.** Dersinize çalışırsanız, ödediğinizin karşılığını alırsınız.

Bu metotların her birinin avantajları ve dezavantajları aşağıda sıralanmıştır:

	AVANTAJLAR	DEZAVANTAJLAR	YORUMLAR
Kendiniz Hazırlayın	<ul style="list-style-type: none">• Görece düşük maliyetlidir (birkaç kitap fiyatı kadar). İnternet üzerinde pek çok ücretsiz taslak bulabilirsiniz.• Genç bir girişimde karşılaşılan sorunlar üzerinde düşünüp bunları sonuçlandırmak için çok iyi bir yol olabilir.• Finans, pazarlama, satış, risk yönetimi, ürün planlama, rakip analizi, ya da her neyse; sizi esas uzmanlığınızın dışındaki konuları öğrenmeye zorlayacaktır.	<ul style="list-style-type: none">• Zamanınız bakımından çok pahalı; özellikle eğer sağlam işletme ve finans geçmişine sahip değilseniz (çoğu zaman 300-500 saat üzerinden hesap yapmalısınız).• Hataların maliyeti yüksek olabilir; çoğu yatırımcıyla sadece tek bir şans yakalayabilirsiniz.• Eğer iyi bir yazar değilseniz iyi bir editör bulmanız gerekir.• Eğer muhasebe ve finans konularında becerikli değilseniz, gerçekçi bir finansal tablo oluşturmak son derece zor olacaktır.	<ul style="list-style-type: none">• Bunun için en uygun olduğu İş Planı, muhtemelen yatırımcılara gösterilmeyecek olan Tasarı İşletme Planı ya da Operasyonel İşletme Planıdır.



İŞ PLANI HAZIRLAMA YAKLAŞIMLARI

	AVANTAJLAR	DEZAVANTAJLAR	YORUMLAR
Bir İşletme Planı Şablonu Kullanın	<ul style="list-style-type: none">Görece ucuzdurHızlı hazırlanabilir	<p>Çoğunluk, iş planlarını bir şablon kullanarak oluşturur. Size önceden belirlenmiş bir seri soru sorarlar, boşlukları doldururlar ve sonuçları size çok az ya da hiç değerlendirme katmadan gönderirler.</p> <p>Daha önce hiç kendi işlerini kurmuş insanların bilgilerinden yararlanamazsınız.</p> <p>Sermaye arıyorsanız, çoğu kez işletme planını tekrar baştan yazmanız gerekecektir</p>	<p>Düşük teknoloji gerektiren, restoran ya da mağaza gibi bir işletme açmayı düşünüyorsanız ve banka kredisi arıyorsanız bu seçenek uygun olabilir.</p> <p>Ancak, bu planı risk sermayesi ya da kurumsal yatırımcılar için kullanmak konusunda çok ihtiyatlı olmalısınız; çünkü kötü yazılmış bir iş planı yatırımcıyı kaçırmaya sebep olabilir.</p>
Bir İş Planı Uzmanının Deneyim ve Bilgisinden Faydalanın	<p>En iyi danışmanlar, sermayedar için pek çok plan yazmışlardır ve yatırımcıların ne görmek istediğini anlarlar.</p> <p>Gerçek anlamda yüzlerce saat tasarruf edebilirsiniz. Bu, şirketinizi geliştirmek için harcaabileceğiniz zamandır: ekip, ürün, fikri mülkiyet, müşteri tabanı, dağıtım kanalları v.s.</p> <p>Tüm alanlarda katma değerli fikirler üretebilirler ve başarı için şirketinizin yerini belirlemenize yardımcı olurlar. Danışmanlar ayrıca objektif dış perspektif sağlarlar ve varsayımlarınızı sorgularlar.</p>	DEZAVANTAJLAR	
		<p>Daha pahalı (genellikle 20,000TL'nin üzerinde).</p> <p>Deneyimli ile vasat iş planı danışmanını ayırt etmek zor olabilir.</p>	YORUMLAR



İŞ PLANI HAZIRLAMA YAKLAŞIMLARI

Sonuç Olarak

Elinizdeki yatırım fırsatını değerlendirmek için dış kaynaklara ihtiyacınız olabilir. Şirketiniz veya projeniz için size gerekli kaynakları sağlayabilecek kişi ve kurumları ikna etmek için bir iş planı hazırlamanız gerekebilir. Çoğu yeni kurulan girişim için sade bir rapor yeterli olabilir. Fakat yeni teknolojiler içeren, piyasa şartlarına ve risklerine açık, yönetimin vizyon ve tecrübesine bağımlı ve en önemlisi finansal kaynakların uygun şekilde kullanılmasını gerektiren durumlarda profesyonelce hazırlanmış bir iş planınız olmadan başarı zor gelebilir.

İş planı genellikle potansiyel yatırımcının şirketiniz, projeniz ve sizin hakkındaki ilk izlenimidir. Bilhassa kurumsal yatırımcı düşünüldüğünde, iş planı o çok önemli ilk toplantı için yatırımcının ofisine davet edip etmeme kararını vereceği en önemli dayanaktır. Tıbbi tedaviye ihtiyacınız varsa iyi bir doktora gidersiniz. Sözleşmeye ihtiyacınız varsa iyi bir avukat tutarsınız. Bir iş planı başarınız için kritikse neden bulabileceğiniz en iyi danışmanla çalışmayasınız?



Susam Sok. Kadife Palas 15-3,
Cihangir Beyoğlu
Istanbul 34433, TURKEY
Tel: +90 212 249 80 90
Fax: +90 212 244 70 30
www.baytokdanismanlik.com